Sales Manager (m/w/d)

(9251)

Standort: Remscheid Anstellungsart(en): Vollzeit Gehaltsspektrum: 24 Euro pro Stunde

Du unterstützt als **Sales Manager (m/w/d)** unser Kundenunternehmen aus der **Industriebranche** in **Remscheid**.

Du bringst technische Kompetenz und Vertriebsstärke zusammen und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen gezielt weiter. *Dabei verantwortest du nationale und internationale Vertriebsaktivitäten und erschließt neue Geschäftspotenziale.*

Seit über 35 Jahren bringen wir Menschen und Unternehmen zusammen. **Mach jetzt den nächsten Schritt und starte deine #Heldenstory mit uns!**

Deine Aufgaben - Deine Mission

- Betreuung und Ausbau bestehender nationaler und internationaler Kundenbeziehungen
- Akquise von Neukunden im B2B-Bereich
- Technische und kaufmännische Beratung unserer Kunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Verantwortung für das internationale Exportgeschäft
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Produktion, Einkauf und Auftragsabwicklung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Identifizierung neuer Geschäftspotenziale
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenbesuchen sowie auf Messen

Deine Benefits - Deine Vorteile

- Vergütung: *24,00 €* pro Stunde zuzüglich Zulagen und Zuschlägen
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Bis zu 30 Urlaubstage
- Regelmäßige Abschlagszahlungen nach Wunsch möglich
- Vergünstigungen bei diversen Anbietern, z. B. FitX, Mobilfunkanbietern und Reisen
- Digitale Abwicklung per App
- **Gute Übernahmechancen durch unseren Kunden**

Dein Profil - Deine Superkräfte

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im technischen oder industriellen Umfeld
- Erfahrung im internationalen Vertrieb und Exportgeschäft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke

- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft für internationale Kundenbesuche
- Führerschein Klasse B von Vorteil
- Deine Meldeadresse ist in Deutschland

Bewerbung - Deine #Heldenstory

#1 – Bewirb dich: Schick uns deinen Lebenslauf oder deine Kontaktdaten.

#2 – Wir sprechen: Wir melden uns schnell bei dir und besprechen gemeinsam deine Möglichkeiten.

#3 – Dein neuer Job: Wenn alles passt, kann dein Einsatz bei unserem Kunden schon bald starten.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

TERO GmbH
z.Hd. Frau Nesrin Aydin
Homberger Straße 25
40882 Ratingen

Tel.: +49 (0)2102/5400-54
WhatsApp: +49 (0)173/5397401
E-Mail: ratingen@tero-personal.de

Schreib uns!

Click or Scan