Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(8931)

Standort: Mülheim an der Ruhr

Du unterstützt als **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** unser Kundenunternehmen aus dem **produzierenden Gewerbe** in **Mülheim an der Ruhr**.

In deinem Arbeitsalltag verbindest du Vertrieb und Technik: Du gewinnst neue Kunden, betreust bestehende Geschäftsbeziehungen und unterstützt bei technischen Fragestellungen rund um die Wärmebehandlung. Dabei erwarten dich Kundenbesuche, Fachmessen und praktische Einsätze im In- und Ausland.

Seit über 35 Jahren bringen wir Menschen und Unternehmen zusammen. **Mach jetzt den nächsten Schritt und starte deine #Heldenstory mit uns!**

Deine Aufgaben - Deine Mission

- Projektrecherche und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten sowie Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie telefonische Kundenberatung
- Durchführung von Kundenbesuchen, Fachmessen und Fachtagungen im In- und Ausland
- Selbstständige Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten nach einer fundierten Einarbeitungszeit
- Durchführung von Montageinspektionen und Unterstützung bei technischen sowie organisatorischen Fragestellungen im Bereich Wärmebehandlung

Deine Benefits - Deine Vorteile

- Vergütung von **19,00 € brutto pro Stunde** zuzüglich Zulagen und Zuschlägen
- Mögliche Übernahme durch unseren Kunden
- Bis zu 30 Urlaubstage
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Abschlagszahlungen nach Wunsch
- Vergünstigungen bei diversen Anbietern, unter anderem FitX, Mobilfunkanbietern und Reisen
- Digitale Abwicklung per App

Dein Profil - Deine Superkräfte

- Abgeschlossenes Bachelorstudium der Elektrotechnik, des Maschinenbaus oder der Werkstofftechnik wünschenswert, aber keine Voraussetzung
- PKW-Führerschein und Bereitschaft zu nationalen und internationalen Dienstreisen

- Bereitschaft, sich intensiv in das Thema Wärmebehandlung einzuarbeiten und praktische Baustelleneinsätze kennenzulernen
- Gute EDV-Kenntnisse, insbesondere in Microsoft Word und Excel
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift auf verhandlungssicherem Niveau
- Selbstständige, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise sowie Kommunikationsstärke
- Technisches Verständnis und Bereitschaft zu praktischen Baustelleneinsätzen

Bewerbung - Deine #Heldenstory

#1 – Bewirb dich: Schick uns deinen Lebenslauf oder deine Kontaktdaten.

#2 – Wir sprechen: Wir melden uns schnell bei dir und besprechen gemeinsam deine Möglichkeiten.

#3 – Dein neuer Job: Wenn alles passt, kann dein Einsatz bei unserem Kunden schon bald starten.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

TERO GmbH
z.Hd. Frau Nesrin Aydin
Homberger Straße 25
40882 Ratingen

Tel.: +49 (0)2102/5400-54
WhatsApp: +49 (0)173/5397401
E-Mail: ratingen@tero-personal.de

Schreib uns!



Click or Scan

Tarifvertrag: DGB/GVP

Impressum