

Sales Manager (m/w/d)

(9252)

📍 Standort: Hilden 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 💰 Gehaltsspektrum: 24 Euro pro Stunde

Du unterstützt als **Sales Manager (m/w/d)** unser Kundenunternehmen aus der **Industriebranche** in **Hilden**.

Du bringst technische Kompetenz und Vertriebsstärke zusammen und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen gezielt weiter. Dabei verantwortest du nationale und internationale Vertriebsaktivitäten und erschließt neue Geschäftspotenziale.

Seit über 35 Jahren bringen wir Menschen und Unternehmen zusammen. **Mach jetzt den nächsten Schritt und starte deine #Heldenstory mit uns!**

Deine Aufgaben - Deine Mission

- Betreuung und Ausbau bestehender nationaler und internationaler Kundenbeziehungen
- Akquise von Neukunden im B2B-Bereich
- Technische und kaufmännische Beratung unserer Kunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Verantwortung für das internationale Exportgeschäft
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Produktion, Einkauf und Auftragsabwicklung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Identifizierung neuer Geschäftspotenziale
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenbesuchen sowie auf Messen

Deine Benefits - Deine Vorteile

- Vergütung: 24,00 € pro Stunde zuzüglich Zulagen und Zuschlägen
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Bis zu 30 Urlaubstage
- Regelmäßige Abschlagszahlungen nach Wunsch möglich
- Vergünstigungen bei diversen Anbietern, z. B. FitX, Mobilfunkanbietern und Reisen
- Digitale Abwicklung per App
- **Gute Übernahmechancen durch unseren Kunden**

Dein Profil - Deine Superkräfte

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im technischen oder industriellen Umfeld
- Erfahrung im internationalen Vertrieb und Exportgeschäft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise

- Reisebereitschaft für internationale Kundenbesuche
- Deine Meldeadresse ist in Deutschland

Bewerbung - Deine #Heldenstory

#1 - Bewirb dich: Schick uns deinen Lebenslauf oder deine Kontaktdaten.

#2 - Wir sprechen: Wir melden uns schnell bei dir und besprechen gemeinsam deine Möglichkeiten.

#3 - Dein neuer Job: Wenn alles passt, kann dein Einsatz bei unserem Kunden schon bald starten.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

TERO GmbH
z.Hd. Frau Nesrin Aydin
Homberger Straße 25
40882 Ratingen

Tel.: +49 (0)2102/5400-54
WhatsApp: +49 (0)173/5397401
E-Mail: ratingen@tero-personal.de

Schreib uns!



Click or Scan

[Impressum](#)